

2016년 2월

화학경제연구원  
컨설팅팀발간일: 2016년2월  
분량: 10페이지  
가격: 22만원**화학경제연구원**Phone: +822 6124-6660  
Fax: +822 6124-6669  
consulting@chemlocus.com

## 협기성 가스켓, 유망 아이টে姆으로 선정

### 협기성 가스켓 접착제 수익성 가장 우수

헨켈이 공급하고 있는 접착제는 약 10가지가 있으며 그 중 협기성 가스켓이 접착제 시장에서 수익성이 좋은 제품으로 파악되었다. 헨켈은 접착제 시장에서 자동차 용도로 채용되는 접착제에 기술력이 응집되어 있다. 내열성과 내화학성을 보유해야 할 뿐만 아니라 모재(BASE METAL)와 상용성을 높일 수 있는 기술이 필요하기 때문이다.

### 전자용 후발기업이나 OCR은 물론 레진 개발 활발

본사에서 주도하는 접착제 사업부는 전자재료용과 자동차용으로 크게 분류 할 수 있으며 현재 전자재료용 접착제에 매출이 나오는 시점은 아니나 R&D투자가 활발하게 한국에서 이루어지고 있다. 전자재료용 사업부는 모바일 디스플레이에 채용되는 OCR 연구개발이 한창이며 해당 기술분야에서는 후발 주자이기 때문에 가격경쟁력과 인지도를 앞세운 전략으로 시장에 진입할 것으로 예상된다. 기존 OCR에 기술력을 더해 플렉서블 디스플레이에 채용될 수 있는 레진을 개발해 시장을 이끌 것으로 전망된다.

### 자동차용 가스켓, 전장, 복합소재용 접착제 강세

자동차용 접착제 사업부는 높은 기술력과 시장선점으로 국내시장에서 우위를 점하고 있으며 가스켓용 접착제, 자동차 전장용 접착제, 복합소재용 접착제 부문에서 수익이 창출되고 있다. 헨켈은 제품의 품질을 높이기 위한 R&D투자에 적극적이며 최근 5년간 개발된 제품에서 매출의 30%가 발생하는데 R&D뿐만 아니라 판로개척에도 적극적인 것으로 나타났다. 따라서 헨켈의 영업이익률은 글로벌이 약 17%, 한국은 13% 전후로 우수한 실적을 올리고 있어 헨켈의 판매 및 기술개발 전략 방향은 무엇인지 분석해 보았다.

Source) CMRI, 기능성 접착제 기업, Henkel(2016)

&lt;Henkel 영업이익률 추이(2010-2014)&gt;

