Toluene, SK-LG 덤핑경쟁 재연

대리점 가격할인으로 시장질서 문란 ... 안정공급이 안정의 지름길

용제시장에서 Methanol을 제외하고 가장 큰 시장인 Toluene과 Xylene이 불안정한 공급에 따라 가격안정이 이루어지지 않고 있다.

Toluene 관계자들은 가격안정화의 난점에 대해 총 3가지로 지적했는데, 첫 번째로 Toluene의 유통과정에서 대리점을 통해 보통 10-20가지 아이টে를 다루고 있는데, 일부 대리점들과 Player들이 영업활동 편의를 위해 가격을 할인해주어 전체 시장가격을 붕괴시킨다고 지적했다.

두 번째로 Toluene 생산기업들이 국내공급 안정화에 실패한 것과 마지막으로 LG-Caltex, SK의 과잉경쟁도 톨루엔 가격하락 요인으로 지목되고 있다.

톨루엔 생산기업 관계자는 “감가상각비를 고려하면 톤당 100달러를 적정마진으로 평가하나, 톨루엔 유통과정에서 1차 대리점과 복대리점 및 일부 Player까지 시장에 참가하고 있어 생산기업들의 가격정책이 반영되기 어려운 실정”이라고 밝혔다.

다른 톨루엔 생산기업 관계자는 “일부 물량의 할인은 곧 대리점들에게 압박을 주며, 대리점의 압박은 결국 생산기업에게 돌아올 수밖에 없다”고 전했다.

톨루엔 가격안정화에 가장 핵심은 공급안정으로 분석되는데, 국내 일부 톨루엔 생산기업들이 톨루엔 가격인상시만 시장에 참여해 수급불안정으로 톨루엔 가격안정화 정책이 실패하고 있고, 톨루엔 시장을 주도하고 있는 LG-Caltex정유와 SK의 과잉경쟁 따른 톨루엔 저가공세로 인해 2003년 내수가격이 수출가격에 못 미치는 경우도 두 차례나 있었다.

톨루엔 생산기업 관계자는 “톨루엔처럼 많은 양이 사용되는 제품의 가격이 안정되지 못하는 것은 일부 기업들이 안정적인 공급보다는 가격에 의한 수출과 내수시장 돌러치기식의 영업행태를 자행하고 있기 때문으로 안정적인 톨루엔 공급이 선행돼야 가격안정에 따른 생산기업 및 수요기업들의 걱정이 덜어낼 수 있을 것”이라고 지적했다.

또 “수출가격과 비교해 영업비 등을 고려해 kg당 100원은 높게 거래하는 것이 생산기업들의 정책이지만, 보통 수출가격에 40-50원 높게 거래하고 있다”고 전했다.

톨루엔은 2003년 일반적인 석유화학제품의 흐름과는 달리 수출시장에서 오히려 수익률이 높은 것으로 평가된다.

그러나 일부에서는 톨루엔의 국제가격이 높고 원재료 코스트를 감안할 때 저가에 공급되는 것이 아니라고 평가했으며, 2003년 경기침체로 내수시장이 활발하지 못한 것도 생산기업의 가격안정화에 큰 걸림돌로 작용한 것으로 분석했다.

톨루엔 시장은 한국화인케미칼과 동양화학이 생산하는 TDI와 2003년 준공된 LG-Caltex정유의 MTPX 공정에 따라 톨루엔을 사용하며, 일부는 용제시장에서 거래된다.

LG-Caltex정유는 MTPX 플랜트 가동 이후 세계적인 톨루엔 구매기업으로 변모했으며, MTPX 공정과 용제 시장에 공급하는 톨루엔을 수입하고 있다. <김동민 조사연구원>

<Chemical Journal 2003/12/05>