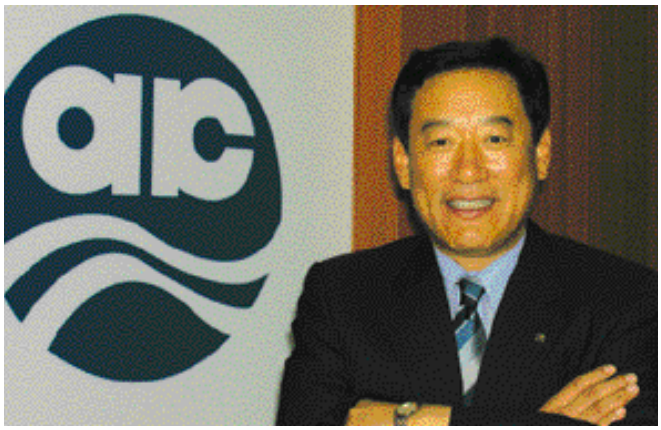
김용남 애경정밀화학 대표이사

“한국-중국-일본 FTA 체결을 고대합니다”



김용남애경정밀화학대표이사

● 최근국내외계면활성제시장상황을 진단하면?

◆ 계면활성제 및 세제 생산기업들은 내수경기 위축, 국제유가 상승 및 원료 부족으로 삼중고를 겪고 있으며, 현재의 어려움은 2004년 말까지도 지속될 것으로예상됩니다.

세제용 계면활성제의 주 원료인 LAS는 품질 대비 가격경쟁력에서 장점이었으나 최근 환경친화제품에 대한 선호, 농축세제로의 전환, 원료가격 폭등 등으로 유럽, 미국에서 성장폭이 둔화되고 있습니다. 또 AOS는 한국, 일본, 중국등에서세탁 및 주방세제로 널리 사용되나 품질이 우수함에도 불구하고 가격적인 측면 때문에 성장폭이 크지 않습니다. Nonylphenol Ethoxylate은유럽에서 많이 사용되는 품목이었으나 환경문제가 대두되면서 수요가 급감하고 있으며 대체제품으로천연알콜을 주원료로 한Alcohol Ethoxylate가각광받고있습니다.

현재 국내 음이온 계면활성제 수요시장은 어느 정도 한계에 이르러 1-2% 증가에 머무를 것으로 보이며 가격경쟁력이 치열하지만별다른대책이없는 실정입니다.

● 천연제품시장에대한 전망과한계는?

◆ 천연알콜은 주로 필리핀, 인도네시아, 말레이지아등에서 들여오고 있으나 Alcohol Ethoxylate 수요급증및 생산량 감소로 공급이 따라가지 못하고 있으며 가격 또한 예상할 수 없을 정도로 큰 폭으로 상승하고 있습니다. 또 최종 소비자 선호에 따라 천연제품이 단연 대세를 보이고 있으며, 특히 한국시장은 LAS에서 LAB, 그리고 SLES나 SLS, AES 등 천연제품으로 이동하는 속도가일본등 선진국을 능가하고 있습니다.

● 국제유가상승으로인한영향은없었는지?

◆ 2004년 1/4분기 들어 수출이 2배로 증가했지만 3월부터 시작된 원료가격 폭등으로 2/4분기에는 다소 고전했습니다. 음이온 계면활성제시장은원료가격에 크게 좌우되고공급량의 굴곡이심해 물량 조절을 잘못하면 곧바로 영업손실로 이어져 타격을받게됩니다. 7월경에는다시 가격이 안정될 것으로보여 공급량을확대할 계획입니다.

● 2003년부터원료공급선을변경했는데…

◆ 애경정밀화학은 그동안은국내에서 LAB를 독점 생산하고 있는 이수화학과 거래해왔으나 2003년부터는 전량 수입으로 전환했습니다. 국내LAB 시장은 독과점으로경직 · 고착화돼있고 영업력이 약해문제로 지적돼 왔으나개선의기미가 보이지 않고 있기 때문입니다. 물론원료를전량 수입에 의존하는 것도 위험요소가 될 수 있는만큼 필요하다면유연하게대응할방침이지만 무엇보다 공급기업과수요기업이 서로 경쟁력향상에도움이되고 WIN-WIN할수있어야할것입니다.

● 중국수출및 FTA에대한대비책은?

◆ 중국의 계면활성제 시장은 성장성이 매우 높지만 현재 관세가 30%, 부가가치세가 15%로 총 45%의 세금을 물고 있어 수출에 있어 막대한 관세장벽이 되고 있습니다. 중국 내륙 간의 운송보다도 인천에서 출발해 산둥, 칭다오까지 가는 해상운임이 1/2 수준으로 저렴하기 때문에 관세문제만 해결된다면 중국시장 진출이 매우 유리해 집니다. 한국-중국-일본의 FTA만 잘이루어지면중국시장진출에있어경쟁력이아주높아질것으로보고있습니다.

● 국내정밀화학산업의전망은?

◆ **석유화학산업이 중국의 추격을 받고 있는 것과는 달리 정밀화학산업은 아직까지 기술력으로 경쟁할 수 있는 여지가 있습니다. 물론 철저한 R&D투자로신소재및 첨단분야에서우위를 확보해야 한다는 전제가필요합니다. 계면활성제를포함한국내정밀화학산업은한계에다다른 시장, 혹은 저가 범용제품이나 원료코스트에 의해좌우되는시장에연연해하지 말고 적극적인신사업모색과사업다각화를통해 소량다품종사업위주의 발빠른대처가필요한시점입니다.**

<화학저널 2004/07/19>